



Preiskalkulation im Handel

Kalkulieren Sie, zu welchem Preis Sie Ihre Waren weiter verkaufen müssen.

	Euro ohne MwSt.	Ihre Zahlen
Listenpreis des Herstellers (für ein Produkt)	230,00	0,00
- Rabatt (häufig 20 %) beim Einkauf	20 %	0,00
= Zieleinkaufspreis	184,00	0,00
- Skonto (häufig 2 % beim Einkauf)	2 %	0 %
= Einkaufspreis des Händlers	180,32	0,00
+ Bezugskosten (Versand, Lieferung)	18,00	0,00
= Bezugspreis	198,32	0,00
+ Handlungskosten (hier z.B. 35 %, z.B. für Einkaufen, Verpacken, Verkaufsverhandlungen, Verwaltung etc.)	35 %	0 %
= Selbstkosten	267,73	0,00
+ Gewinnaufschlag/Kalkulationsaufschlag (häufig 10 %)	10 %	0 %
= Verkaufspreis netto	294,51	0,00
+ Umsatzsteuer 19 %	55,96	0,00
= Verkaufspreis brutto	350,46	0,00